

●売上目標 前年 102%

昨期は西地区、北地区、共に大幅に売上を伸ばすことができました。

会社全体としても過去最高の売上を達成することができ、自他共に充実した一年でありました。

今期は昨期に築き上げた売上高をベースに、売上を落とすことなく更に伸ばしていくことを目標としていきます。

昨期の売上向上の要因として、物価の上昇が大きく影響しているとは思いますが、その他にもトヨタの部品が大阪から早く取り寄せることが可能になったことで、迅速にお客様に部品を届けることが可能になり、お客様の仕事の効率化にも繋がっているのではないかと推測します。

その他にもリビルト商品をご注文いただいた翌日にメーカーよりお客様へ発送というのが通常の流れですが、可能な限り当日納品にこだわって発注することで他社との差異化ができたと思います。

今期も様々な事にチャレンジして、出来そうなことはまずはやってみる。

リーダーとして何か役割を見出せるよう、柔軟な発想をもって仕事に励んでいきたいと思えます。

●個人目標

昨年は人生最高に太ってしまったので、体を絞つつ、筋トレを頑張って

人生最高の“デブ”から人生最高の“良い体”を目指します。